

XI

МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ
БИЗНЕС-ФОРУМ

ИТОГИ

10 приветственных обращений

БЫЛО НАПРАВЛЕНО В АДРЕС УЧАСТНИКОВ ФОРУМА



ВЛАДИМИР ПУТИН

Президент Российской Федерации



ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ

Председатель Правительства Российской Федерации



ВАЛЕНТИНА МАТВИЕНКО

Председатель Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации



СЕРГЕЙ НАРЫШКИН

Председатель Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации



МАКСИМ СОКОЛОВ

Министр транспорта Российской Федерации



ОЛЕГ БЕЛОЗЁРОВ

Президент ОАО «Российские железные дороги»



ЙОХЕН АЙХОЛЬТ

Главный исполнительный директор Департамента «Мобильность» Сименс АГ



ОЛЕГ СИЕНКО

Генеральный директор АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод»



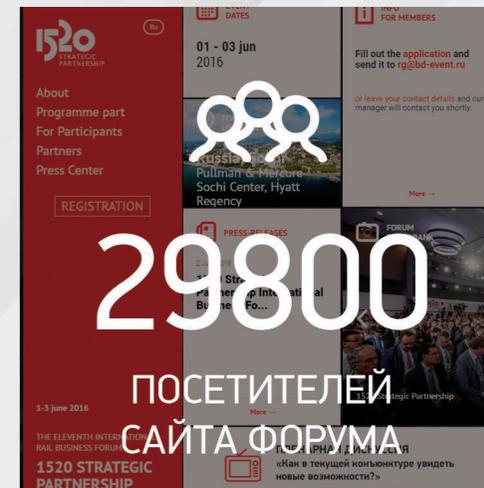
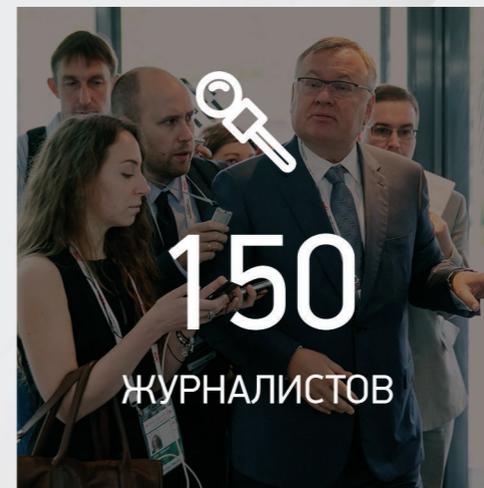
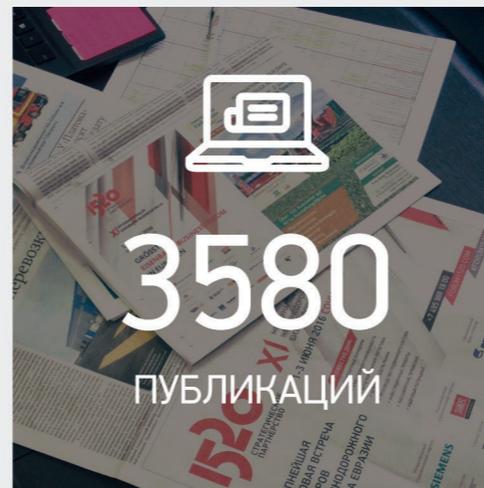
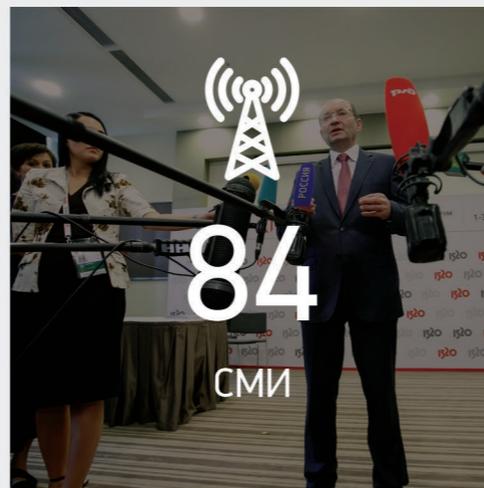
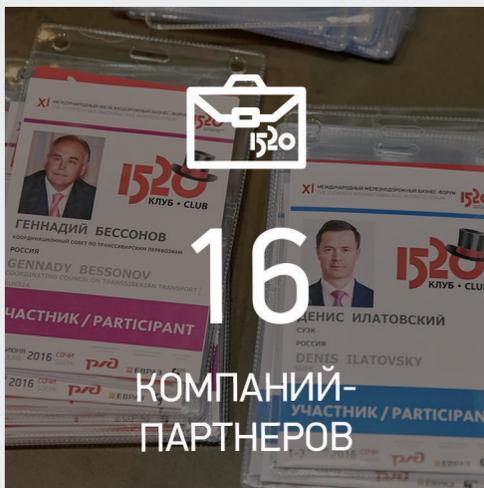
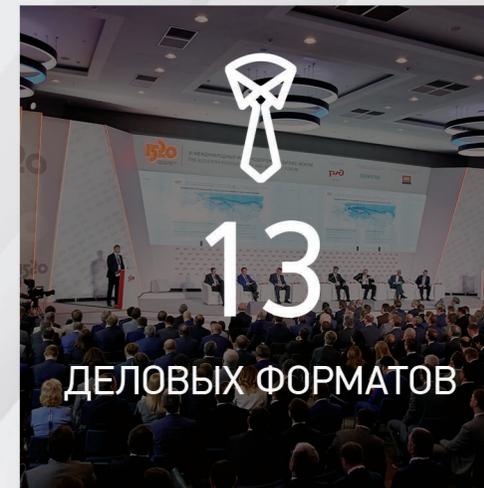
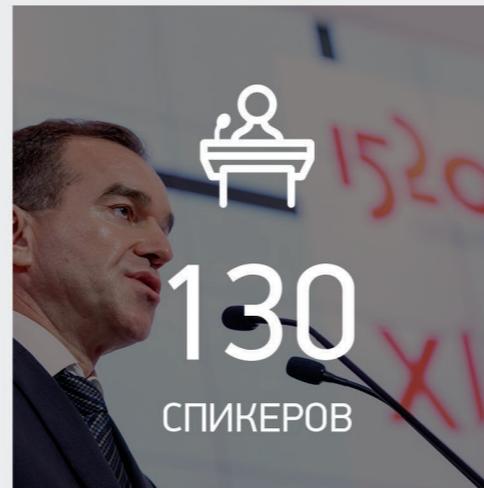
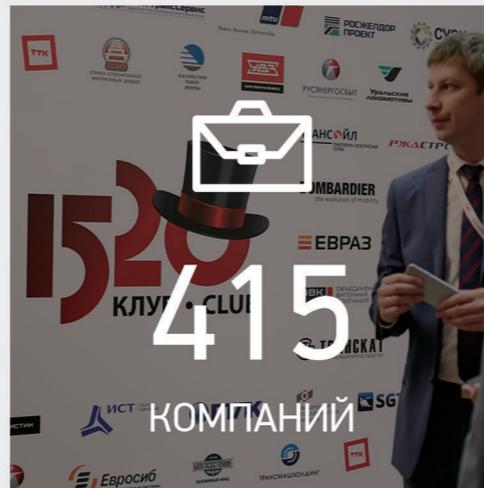
СЕРГЕЙ КАТЫРИН

Президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации

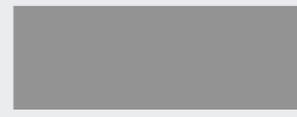
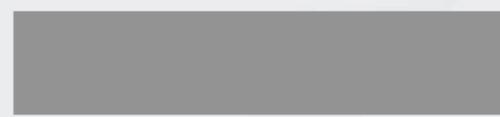


АЛЕКСАНДР ШОХИН

Президент Российского союза промышленников и предпринимателей



Статистика форума





Что обсуждали на форуме

10 СОСТАВЛЯЮЩИХ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО БИЗНЕСА

- ▶ Международные транспортные коридоры
- ▶ Антикризисные меры
- ▶ Целевая модель рынка
- ▶ Логистика
- ▶ Производство подвижного состава
- ▶ Сотрудничество предприятий 1520 и 1435
- ▶ Кадровая политика
- ▶ Экспорт продукции 1520
- ▶ Высокоскоростной транспорт
- ▶ Принципы клиентоориентированности

В МЕРОПРИЯТИИ
ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ ПРЕЗИДЕНТ
ОАО «РЖД» ОЛЕГ БЕЛОЗЁРОВ

- Выступления в пленарных дискуссиях
- Встречи с руководителями иностранных делегаций и участниками форума
- Интервью телеканалу «Россия 24»
- Подписание соглашений



«Сегодня страны пространства 1520 должны активнее участвовать в сопряжении Евразийского Экономического Союза и экономического пояса Шелкового пути. Одной из ключевых инициатив в этой области является создание евразийского высокоскоростного транспортного коридора «Москва–Пекин»

ОЛЕГ БЕЛОЗЁРОВ

Президент
ОАО «Российские железные дороги»

Деловой завтрак как форма краудсорсинга

Как повысить привлекательность железнодорожных перевозок



НА ФОРУМЕ СОСТОЯЛСЯ ДЕЛОВОЙ ЗАВТРАК ПРЕЗИДЕНТА ОАО «РЖД». В НЕМ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ РУКОВОДИТЕЛИ КОМПАНИЙ-ПАРТНЕРОВ ФОРУМА

Одной из ключевых тем дискуссии стало тарифообразование. Участники предприняли попытку разрешить фундаментальное «противоречие»: как, с одной стороны, обеспечить предсказуемый и долгосрочный тариф, с другой стороны – гибко реагировать на сезонность перевозок и колебания конъюнктуры. Другими словами – чаще применять понижающий или повышающий коэффициент исходя из рыночной ситуации.

В ходе диалога прозвучала рекомендация снизить разрыв между минимальным и максимальным уровнем тарифа. Существующий «коридор» был назван неоправданно широким. В качестве оптимальной величины было предложено соотношение, при котором максимальная ставка на перевозку груза превышает минимальный тариф не более чем в три раза.

По экспертным оценкам, тарифная система будет более эффективной при наличии десяти-пятнадцати категорий грузов и возможности перехода из одной категории в другую. Это позволит грузоотправителям эффективнее планировать транспортные и инвестиционные расходы.

Важным стимулом для привлечения грузов на железнодорожный транспорт была названа ценовая дифференциация. Стоимость перевозки во многих случаях может быть снижена, при этом срок доставки не будет гарантированным, т.е. может варьироваться. Таким образом гибкость при формировании стоимости и условий перевозки может способствовать сглаживанию темпов отгрузки в пиковый период и обеспечивать равномерность движения грузов по железнодорожной сети.

В пользу активного применения тарифного коридора также высказалось сообщество грузоотправителей. Компания «Северсталь», в частности, отметила эффективность одновременно использования железнодорожного и автомобильного транспорта при перевозке грузов в диапазоне 600-800 километров. Гибкое тарифообразование особенно на небольших «плечах», по мнению «Северстали», позволит шире задействовать мультимодальные схемы доставки и тем самым привлечь на железнодорожный транспорт большее количество мелких грузоотправителей. Большинство из них объективно не располагает подъездными путями для железнодорожных вагонов.

В поддержку разумного использования мер дисконтирования высказались и представители компаний-операторов. На взгляд СОЖТ, применение тарифного коридора особенно оправдано в период сезонных отправок.

Значительное внимание участники дискуссии уделили проблематике спроса и предложения на рынке железнодорожных перевозок.

На взгляд Минэкономразвития, модель рынка будет близка к идеальной в случае наличия профицита подвижного состава в объеме не более десяти процентов от оптимального количества вагонов на сети. Таким образом такой ключевой показатель, как суточная ставка на аренду полувагона, мог бы оставаться стабильным и предсказуемым в долгосрочной перспективе. Вместе с тем вопрос о механизмах достижения подобного равновесия остается открытым.

Консолидация парка подвижного состава в этом смысле была определена в качестве естественной реакции рынка на нынешний дисбаланс спроса и предложения. Однако наличие группы крупных игроков может оказать неблагоприятное воздействие на уровень конкуренции и формирование справедливой стоимости перевозки для тысяч грузоотправителей.

НА ФОРУМЕ ВЫСТУПИЛ ГЛАВА ИРАНСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ МОХСЕН ПУРСЕЙЕД АГАЙИ

Участие в дискуссиях руководства железнодорожной компании Ирана, а также Грузии, Казахстана, России и Финляндии позволило детально рассмотреть проблематику транспортного коридора Север-Юг.

С учетом снятия санкций с Ирана перевозки грузов по этому маршруту стали увеличиваться. В частности, за первые несколько месяцев 2016 года объемы перевозок между Россией и Ираном возросли на четверть.

Можно прогнозировать, что товарооборот России и Европы со странами Ближнего Востока и Персидского залива будет расти. В целях повышения транзитного потенциала коридора Север-Юг иранская сторона предложила наращивать международные усилия для реализации следующих мер: формирование сквозного тарифа, проведение совместных маркетинговых исследований, координация работ по строительству инфраструктуры, введение унифицированной транспортной документации.

«Мы планируем построить 9 тысяч километров новых дорог и в несколько раз увеличить пассажиропоток»

МОХСЕН ПУРСЕЙЕД АГАЙИ

Заместитель министра дорог и городского развития Исламской Республики Иран, председатель правления, президент Иранских железных дорог





«Ответом Китая на потенциальную проблему нехватки инфраструктурных мощностей стала известная инициатива экономического пояса Шелкового пути и развития транспортно-логистических коридоров из Западного Китая в Европу через Казахстан, Центральную Азию, Россию и Ближний Восток.»

«Нам важно наиболее эффективно вписаться в эту конфигурацию, понимая, что Китай все равно на ближайшее десятилетие будет оставаться одним из основных драйверов экономического роста в мире»

АНДРЕЙ КОСТИН

Президент – председатель правления,
член Наблюдательного совета Банка ВТБ (ПАО)



«В части железных дорог сегодня реализуется беспрецедентный со времен Советского Союза объем проектов по развитию железных дорог»

АЛЕКСЕЙ ЦЫДЕНОВ

Заместитель министра транспорта
Российской Федерации



«Мы гордимся нашими проектами в России и мы гордимся партнерством с Россией»

ЙОХЕН АЙКХОЛЬТ

Главный исполнительный директор
департамента «Мобильность» «Сименс АГ»



«Сегодня инфраструктура и транспортная доступность имеют большое значение для международной повестки дня. Чем больше дорог, путей и линий есть в стране, тем выше ее конкурентоспособность»

ТИЛО КЛИННЕР

Уполномоченный в Министерстве иностранных дел Германии
по развитию внешнеэкономической деятельности,
инвестициям и технологиям

О чем говорили на форуме



«Пенсионные фонды не хотят инвестировать в инфраструктурные проекты, им лучше положить деньги в депозит в банке, получив большую доходность. Только потом все забывают, что эти банки куда-то пропадают, и общая отчетность пенсионных фондов не дотягивает до уровня инфляции»

ВАДИМ МИХАЙЛОВ

Старший вице-президент
ОАО «Российские железные дороги»



«Ресурсов у нас достаточно, мы просто должны понимать, как правильно продать те или иные проекты людям, государству, чтобы инвестирование в них стало не только чьей-то обязанностью, а желанием»

ЕВГЕНИЙ ДИТРИХ

Первый заместитель министра транспорта
Российской Федерации



«Мы планируем расширять сотрудничество с Китайской Народной Республикой. Мы создаем логистические активы в местах сбыта продукции, в местах ее консолидации»

АСКАР МАМИН

Президент
АО «Национальная компания «Казакстан Темир Жолы»



«Поход в какую-то структурную перестройку всей отрасли нужно проводить постепенно и поэтапно, просчитывая возможность возврата назад, если шаг сделан неправильный»

СЕРГЕЙ МАЛЬЦЕВ

Старший вице-президент
ОАО «Российские железные дороги»



«Мы мечтали о том, чтобы у нас запустилась высокоскоростная железнодорожная ветка между Хельсинки и Санкт-Петербургом, и мы очень рады этому проекту. Мы действительно гордимся им, это наш приоритет в компании»

МИКАЭЛ АРО

Президент и генеральный директор
VR Group Ltd.



«Мы можем сказать, что существующая модель рынка железнодорожных перевозок технологически и организационно достаточно устойчива»

ОЛЕГ БУКИН

Генеральный директор
АО «Первая Грузовая Компания»



«Мы видим, что клиент очень заинтересован в том, чтобы сэкономить деньги на логистике, в том числе используя подвижной состав, который ему на определенных плечах при использовании определенной разгрузочной портовой инфраструктуры будет максимально эффективен»

АНДРЕЙ ШЛЁНСКИЙ

Заместитель генерального директора по железнодорожной технике АО «НПК «Уралвагонзавод»



«На сегодняшний день ни одной тонны рельсов ОАО «РЖД» не покупает за рубежом. Именно потому что мы смогли доказать, что наш продукт не только конкурентоспособен технически, но и представляет бóльшую ценность для клиента, чем зарубежные аналоги»

ИЛЬЯ ШИРОКОБРОД

Вице-президент по продажам и логистике, управляющий директор «ООО «ТК «ЕвразХолдинг»



«Сегодня безупречной модели рынка, по сути дела, не существует»

МАРИЯ НИКИТИНА

Директор по транспорту и логистике компании РУСАЛ



«Никто поодиночке не выигрывает. На экспортных рынках нужно работать вместе»

ПЕТЕР СЕДЕРВАЛЛ

Президент подразделения RCS компании Бомбардье Транспортейшн



«В будущем для успеха в экономике будут нужны надпрофессиональные навыки. Это системное мышление, межотраслевая коммуникация, управление проектами, программирование, робототехника, искусственный интеллект»

КИРИЛЛ ПРОКОФЬЕВ

Исполнительный директор ООО «БалтТрансСервис»



«Сегодня в переговорах, в кулуарах и на пленарных сессиях звучал, на мой взгляд, очень правильный и определяющий тезис о том, что принцип одного окна (которое зачастую для кого-то было закрыто, а иногда, может быть, слишком много участников хотели затолкать туда силком) меняется на концепцию открытых дверей. Они открыты для всех желающих принять участие в развитии транспортной индустрии»

АЛЕКСЕЙ ГРОМ

Президент АО «ОТЛК»

11 СОГЛАШЕНИЙ
БЫЛО ПОДПИСАНО
НА ФОРУМЕ

СРЕДИ НИХ:

- Меморандум о развитии маршрутов и увеличении перевозок по международному транспортному коридору «Север-Юг» (Россия - Азербайджан - Иран)
- Соглашение о сотрудничестве в области электронного обмена данными в международном железнодорожном грузовом сообщении (Россия - Казахстан)
- Меморандум о научно-техническом сотрудничестве между акционерным обществом «Научно-исследовательский институт железнодорожного транспорта» и акционерным обществом «Первая Грузовая Компания»
- Меморандум о научно-техническом сотрудничестве между акционерным обществом «Научно-исследовательский институт железнодорожного транспорта» и обществом с ограниченной ответственностью «Уральское конструкторское бюро вагоностроения»
- Меморандум о взаимопонимании между обществом с ограниченной ответственностью «РЖД Интернешнл» и «Бомбардье Транспортейшн Швеция АБ»
- Соглашение о сотрудничестве между акционерным обществом «Тихвинский Сборочный завод «Титран-Экспресс» и закрытым акционерным обществом «СКФ»
- Соглашение о создании сервисных центров между закрытым акционерным обществом «СКФ» и акционерным обществом «Вагонная ремонтная компания-2»
- Соглашение о сотрудничестве между акционерным обществом «Первая Грузовая Компания» и акционерным обществом «Вагонная Ремонтная Компания - 2» по сервисному обслуживанию вагонов



«Хотела бы привести цитату Тони Шейна, основателя компании, которую часто называют кудесником клиентоориентированного сервиса, — интернет-площадки Zapros: «Осмелиться — значит, на мгновение потерять опору. Не осмелиться — навсегда потерять себя». Хочется верить, что итоги нашего форума вдохновят нас на амбициозные цели и их смелое воплощение»

ЭВЕЛИНА ЗАКАМСКАЯ

Ведущая форума,
телеведущая канала «Россия-24»



Чем закончился форум

ПОДВОДЯ ИТОГИ ФОРУМА, УЧАСТНИКИ ПОПЫТАЛИСЬ ОТВЕТИТЬ НА ВОПРОС О ТОМ, ЧТО ЖЕ ТАКОЕ **КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ**. ВЫЯСНИЛОСЬ, ЧТО КАЖДЫЙ ПОНИМАЕТ ЕЕ ПО-СВОЕМУ



«Новые требования от клиентов – это скорость и частота перевозок. Это задачи, с которыми железным дорогам нужно работать»

ЛЮК НАДАЛЬ

Председатель правления GEFCO Group

«Клиентоориентированность – это та дисциплина, которую в наших университетах, институтах инженеров железнодорожного транспорта никогда не преподавали. И сейчас эту дисциплину, безусловно, надо внедрять, причем, внедрять не только для будущего менеджмента, но и внедрять на инженерных специальностях»

КИРИЛЛ ЯНКОВ

Заведующий лабораторией Института народнохозяйственного прогнозирования РАН,
заместитель председателя Совета потребителей ОАО «Российские железные дороги»

БРИТАНСКАЯ ПОП-ДИВА
SORIE ELLIS-VEHTOR
ИСПОЛНИЛА ДЛЯ УЧАСТНИКОВ
ФОРУМА РЯД СВОИХ
ТАНЦЕВАЛЬНЫХ ХИТОВ

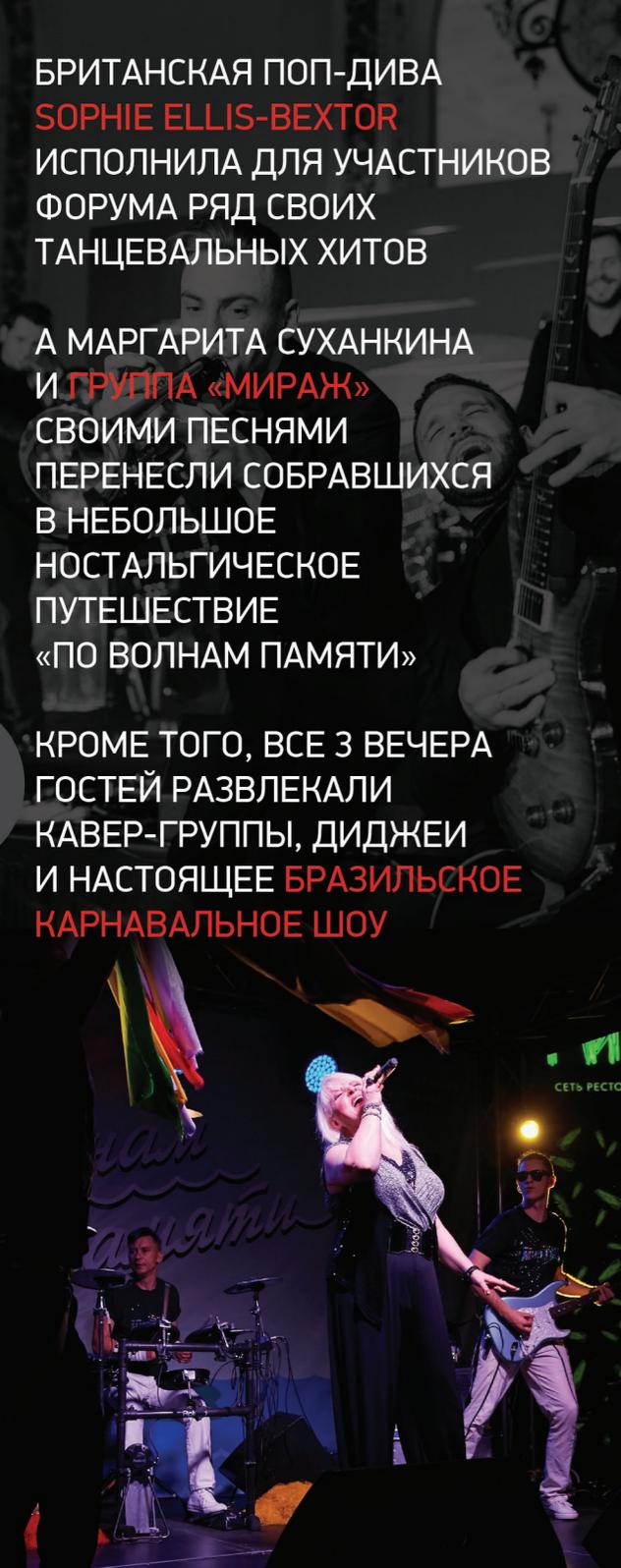
А МАРГАРИТА СУХАНКИНА
И ГРУППА «МИРАЖ»
СВОИМИ ПЕСНЯМИ
ПЕРЕНЕСЛИ СОБРАВШИХСЯ
В НЕБОЛЬШОЕ
НОСТАЛЬГИЧЕСКОЕ
ПУТЕШЕСТВИЕ
«ПО ВОЛНАМ ПАМЯТИ»

КРОМЕ ТОГО, ВСЕ 3 ВЕЧЕРА
ГОСТЕЙ РАЗВЛЕКАЛИ
КАВЕР-ГРУППЫ, ДИДЖЕИ
И НАСТОЯЩЕЕ **БРАЗИЛЬСКОЕ**
КАРНАВАЛЬНОЕ ШОУ

КРУПНЕЙШИЙ
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖ
БИЗНЕС-ФОРУМ
В ЕВРОПЕ



Как отдыхали



ВЫРАЖАЕМ ОСОБУЮ БЛАГОДАРНОСТЬ НАШИМ ПАРТНЕРАМ

Генеральный партнер



ОАО «РЖД»

Международный стратегический партнер



Инновационный стратегический партнер



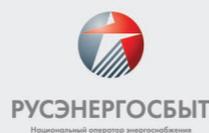
Официальный банк-спонсор



Спонсор регистрации



Официальный оператор энергоснабжения



Спонсор навигации



Официальный партнер Welcome-приема



Интернет-провайдер



Спонсор сессии



Спонсор сессии



Спонсор сессии



Спонсор сессии



При поддержке



При поддержке



Партнер проекта «Библиотека 1520»



Генеральные информационные партнеры



ДО ВСТРЕЧИ



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

7 - 9 ИЮНЯ 2017

FORUM1520.COM



#FORUM1520

Организатор



«Бизнес Диалог» – лидер в организации деловых мероприятий.
Компания специализируется на проведении крупных
международных форумов и выставок.